

## Бубнов Иван Борисович



**Бекграунд:**

Владелец частной консультационной практики, советник по развитию бизнеса в нескольких российских компаниях, владелец продюсерского центра Tamam.Agency, преподаватель Института Практической Психологии Личности «Генезис».

**Специальность:**

Бизнес-тренер и executive-coach, консультант по управлению, организационному развитию.

**Возраст, семейное положение:**

51 год. Женат, двое детей

**Координаты для связи:**

Тел: [+90-531-382-4328](tel:+905313824328), WhatsApp: [8-916-173-8099](tel:+905313824328)

Telegram [@Bubnovivan](https://www.instagram.com/bubnovivan), Skype: [bubnovivan](https://www.skype.com/name/bubnovivan)

E-mail: [bubnov@bubnov.ru](mailto:bubnov@bubnov.ru), Web-сайт: [www.bubnov.ru](http://www.bubnov.ru), [www.provision.expert](http://www.provision.expert), <https://tamam.agency>

**Краткие биографические данные**

Институт Практической Психологии и Психоанализа (г. Москва)  
 Диплом «Консультант по организационному развитию»  
 Сертифицированный ментор по стандартам CCF;  
 Член «Национальной федерации профессиональных Менторов и Коучей»;  
 Год стажировки по специальности «тренер трансформационных тренингов» в компании «Открытый Форум»;  
 С 1992 года владелец рекламно-издательского бизнеса, студии промышленного дизайна и нескольких start-up-проектов;  
 Более 25 лет частная практика в сфере управленческого и орг консалтинга;  
 В качестве ведущего бизнес-тренингов работаю с 1992 г.;  
 С 1998 года практикующий персональный коуч и тренер (executive coach);  
 Автор книг «Видение как ресурс» и «Соло на бизнесе», а также более 50 статей по персональному развитию и управленческим технологиям, нескольких программ на телеканале «Успех».

**Опыт проведения краткосрочного обучения ([общая схема продуктов](#))**

Основные направления тренингов: изменения контекстов, лидерство, взаимодействие, стратегии и управленческие компетенции. Обучаю высший менеджмент компаний и банков: Московская биржа, НРД, Альфа-Банк, СБЕР, ПромСвязьБанк, Московский Индустриальный Банк, ФИДО-БАНК, UniCredit Bank, РосЕвроБанк, Сбер-Сервис, АТМ Альянс, Корпорация АйТи, Онланта, ААМ Системз, Сибур-Минудобрения, Syngenta, Томскнефть, Роснефть, НорНикель, Роскосмос, РИТЭК, Mirax Group, ФСК РАО ЕЭС России, ФОСАГРО, РОСНАНО, РБК, РБК Софт, Яндекс-Деньги, Специальные Стали и Сплавы, ЗАО ХК Эсмиком, ФКГ АКЭФ, LOTTE, СОГАЗ Жизнь, АльфаСтрахование, АльфаСтрахование Жизнь, МГРС, МТС, РТЛабс, RuTube, Ростелеком, ВымпелКом, МегаФон, Связь-Инвест, TopS Business Integrator, Голден Телеком, RU-CENTER, ТФН (Тринити Фэлконс), Телефон.Ру, КПМГ, ФинЭкспертиза, BDO Russia, Swiss Appraisal, Media Instinct Group, Видео Интернешнл (НСК), Dentsy, «MI Group», Алькасар, Маслов Ketchum, Robertson & Blums согр., Hochland, Дымов, ПИР Продукт, X5 Retail Group, Леруа Мерлен, PEPSICO, Вимм-Билль-Данн, БТК групп, БТК Девелопмент, Интерьерные решения, STATIO, АРТИ, НеоАрт, Smart group, Обувная фабрика Метрополис, NISSA, Renault (АВТОФРАМОС), ЛазерПак, Carpet House, Ситэс- электро, Терем, HP Russia, Бытовая техника СОКОЛ, Тракт, МОНТ, Торговая площадь, ОфисПродукт, НЛК, People Insight, GALLANER Ligget-Ducat, НИКА, CapriceВосток, Система Эспарус, Экорт, Издательства Conde Nast, МИФ (Манн-Иванов-Фербер), Гаятри, LifeBook, Вокруг Света, Логос-М, NCPHarm, VeraPharm, МакизФарма, Roche, Промфарма, Promomed, Губернские аптеки, INPAS, ЮПЕКО, АВТОМИР, BLOCK Motors, ГеМа Моторс, NRG, Мегалайт-Авто, Кордоба АЕТ, Мастерхост, Квик-Маркет, Система-Гарант, Делада, Ancor, StaffLine, Контакт, Асстра, БелФорт, Единый портал Госуслуг и другие.



Как коуч/советник работал с владельцами и топ-менеджментом компаний ФПК «САТОРИ», «ФинЭкспертиза», ИК «БКС», «Hochland Russland», «Сбер-Сервис», ВнешТоргБанк, ВТБ24, РосЕвроБанк, X5 RETAIL GROUP, Фонд Б.Н.Ельцина, ФКГ АКЭФ и АКЭФ-БАНК, РБК-СОФТ, СтройТехИнвест, РУ Центр, АльфаСтрахование Жизнь, РН-Арктик Шлейф, Hatber, Видео Интернешнл, Планета гостеприимства, VEROPHARM, КондеНаст (издательства Vogue, Glamour, GQ), ООО Мегалайт-Авто, Кордоба АЕТ, PR-агентство Maslov PR, АЛЬФА АСФАЛЬТИРОВАНИЕ, НАНОПРОМ, ООО ААМ Систем, ООО АРТИ, LaserPack, Издательство Lifebook и другие.

**Специализация:**

Программы корпоративных трансформаций и развития менеджмента: повышения осознанности и soft-skills в сфере управления, новые компетенции Лидерства, управления через смыслы, Инновации и процессы изменений в организации, Разработка элементов культуры и философии компании, Развитие организационных систем; Стратегический менеджмент; Фасилитативные процессы; Медиация конфликтов; Внедрение изменений; Внутренние коммуникации; V.I.P.-тренинг и индивидуальное консультирование (executive coaching).

**Профессиональный опыт, реализованные знаковые проекты (схематично)**

2023 г. Запуск мини-отеля «Tamam.Camp» на берегу моря [«tamam-camp.com»](http://tamam-camp.com);  
 2022 г. Открытие Агентства Культурных Инициатив [«Tamam.Agency»](http://Tamam.Agency);  
 1993–2022 гг. Десятки (а может и за сотню) краткосрочных (2 и 3-дневных) тренингов и стратегических сессий/фасилитаций;  
 2021 г. Завершение долгосрочной программы MDP – развития HiPo компании «Hochland Россия».  
 2021 г. Выход второй книги И.Бубнова «Видение как ресурс» и премьеры спектакля «Проводы Вени или Ангелы уходящих» по пьесе И.Бубнова в Московском Драматическом Театре «Апарте» на Таганке.  
 2021 г. Запуск и четырехкратная обкатка с сентября новой корпоративной программы повышения персональной ответственности «ПРОРАЗВИТИЕ».  
 2020 г. Получение сертификата Ментора по стандартам ICF/CCF;  
 2020 г. Разработка и проведение серии онлайн-тренингов, бизнес-практикумов, программ поддержки бизнеса в турбулентные времена;  
 2019 г. Разработка, запуск и проведение долгосрочной программы сопровождения и поддержки трансформации корпоративной культуры крупнейшей дочки «Сбер» – «Сбер-Сервис»;  
 2019 г. Разработка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента компании «Hochland Russland»;  
 2018 г. Проведение ежегодного 3-х дневного стратегического форума, компания «Ростелеком» (160 человек, Сочи);  
 2016-2017 гг. Подготовка и проведение нескольких годовых программ развития менеджмента, компания «Леруа Мерлен» (программа «Менеджмент 3.0»);  
 2016-2019 гг. Проведение более 30 авторских локомотивных тренингов «РОВИЖН» по формированию нового Видения команд и проработки личностных установок, мешающих эффективному групповому достижению целей;  
 2016 г. Проведение долгосрочной программы развития менеджмента, включая менторинг участников на протяжении всей программы, «РУ Центр» (структура «РБК»);  
 2015 г. Проведение ежегодной стратегической конференции, компания «Ростелеком» (70 человек, Сочи);  
 2014 г. Автор и ведущий годового цикла обучения «Управлению проектными группами», компания «Ростелеком»;  
 2014 г. Проведение ежегодной стратегической конференции, компания «X5 Retail Group» (200 человек);  
 2013-2014 гг. Подготовка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента, компания «Саргис-Восток»;  
 2013 г. Выступление на профессиональных конференциях и форумах, в том числе на «Российской неделе продаж»;



2013 г. Подготовка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента, компания «ФИНЭКСПЕРТИЗА»;

2013 г. Разработка и проведение цикла обучения (три тренинга) развития управленческих компетенций, компания «РН Эксплорейшн» (структура компании «Роснефть»);

2013 г. Подготовка и проведение долгосрочной программы развития менеджмента группы, компания «ПИР Продукт»;

2012 г. Тренер глобальной полугодовой тренинговой программы Heitger Consulting (Австрия) по управлению изменений для ТОП-менеджеров компании PepsiCo по всему миру, запись нескольких программ на телеканале «Успех»;

2011 г. Участие в проведении глобальной ежегодной конференции, компания HP Russia (около 100 человек);

2011 г. Проведение выездной конференции для руководства, банк «РосЕвроБанк» (150 человек);

2010-2018 гг. Преподаватель Института практической психологии «Генезис», специализации «Профессия Тренер» и «Профессия Коуч»;

2010-2012 гг. Проведение серии тренингов развития федеральных продаж, компания «Тринити Фелконс»;

2008 г. Годовой проект по выводу собственника из оперативного управления, компания «КОРДОБА»;

2007 г. Проведение ежегодной стратегической конференции-тренинга, компания «Гарант» (100 человек, Черногория);

2007-2008 гг. Выигранный тендер и проведение двух проектов оценки по моделям компетенций высшего управленческого состава, компания МИРАКС;

2006 г. Разработка и проведение программы подготовки внутренних тренеров и методологии для каскадирования процедуры МВО на всю структуру, компания «ВиммБилльДанн»;

2005-2013 гг. Консалтинговое сопровождение компании «АРТИ»: моделирование оргструктуры, формирование бизнес-процессов, выход на стратегическое управление, разработка и внедрение процесса отбора персонала на основе оценки компетенций;

2005-2008 и 2010 гг. Консалтинговый проект по созданию новой архитектуры оргструктуры компании, формированию среднего менеджмента и выводу собственников из оперативного управления, компания «Мегалайт»;

2004 г. Разработка и ведение проекта создания вертикально интегрированного банковского холдинга из группы компаний «АКЭФ»;

2004 г. Разработка и проведение «Академии менеджмента» - внутреннего курса развития управленческих компетенций, компания «ААМ Системз»;

2004-2005 гг. Проведение серии тренингов по развитию компетенций продаж, компания «БЛОК-МОТОРС»;

2003-2006, 2010 и 2014 гг. Консалтинговое сопровождение: медиация конфликтов собственников, сопровождение разделения бизнеса, формирование оргструктуры, поддержка в создании системы оценки компетенций внутри агентства, компания «Маслов, Сокур и партнеры» (в дальнейшем «Маслов PR» и «Маслов Ketchum»);

2001-2005 и 2008 г. Цикл тренингов по продажам и коммуникациям в условиях давления, компания «НИССА ОФИТЕК»;

1999-2000 гг. Консультационный проект по структуризации бизнеса и формированию системы управления в холдинге «Метрополис–Gian Marko Benatti» (Россия-Италия);

1993-2000 гг. Десятки тренингов продаж и коммерческих коммуникаций;

1992-1994 гг. Член Совета директоров фонда «Lifespring Foundation Moscow»;

1990-1998 гг. Владелец бизнеса. Опыт проведения семинаров и тренингов для сетевых компаний.

**Дополнительное образование:**

Курс обучения менторингу в «Международном университете Глобал Коучинг»;

Программа «Эволюционный коучинг» (продолжение программы «Эволюция»);

Курс обучения невербальному коучингу Стюарда Хеллера;

Краткосрочный курс «Теории U» по Отто Шармеру;



Курс по менторингу в «Международном институте ГЛОБАЛ КОУЧИНГ»  
Курс по Психосинтезу;  
Курс по Эмбодимент-подходу;  
Курс по теме «Design thinking»;  
Тренинги по MBTI (типология Myers-Briggs);  
Тренинг с сертификацией по методологии оценки личности Hogan;  
Обучение ведущих-фасилитаторов программы «R2»;  
Различные программы по mindfulness;  
Годовая программа трансформационного лидерства «Challenging mindsets» в рамках интегральной логики (вертикального развития), теперь программа «Эволюция»;  
Курс «Человеческие мотивации» Игоря Александрова;  
Обучение по стандартам PMI;  
Курс Сергея Макшанова по «Стратегическому управлению», Институт Тренинга, Санкт-Петербург;  
Курс Валерия Гончарука по «Стратегическому маркетингу и организационному развитию»;  
Курс «Описание бизнес-процессов», сертифицирован в нотациях IDEF, BPwin;  
Тренинги и мастерские личностного роста (компания Lifespring);  
Конференции и мастер-классы по коучингу и организационному консультированию.

**Дополнительные сведения:**

Опыт шатловой работы за рубежом (Италия);  
Страны проживания: Россия, Турция.